

Die Solvium Capital Vertriebs GmbH als Teil der Solvium-Gruppe mit Hauptsitz in Hamburg und einer Niederlassung in Cham (Oberpfalz) ist Anbieter solider und innovativer Vermögensanlagen und Alternativer Investmentfonds. Zu unseren Kunden zählen namhafte Finanzdienstleister, Vermögensverwalter und anspruchsvolle Investoren.

Für die Niederlassung Süd in Cham suchen wir zur Verstärkung in Vollzeit, unbefristet ab sofort eine/n:



für
Cham

Junior Key Account Manager B2B (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Akquise neuer Vertriebspartner (B2B)
- Betreuung und Ausbau bestehender B2B-Verbindungen
- Durchführung von Vertriebs- und Kundenveranstaltungen virtuell oder in Präsenz
- Unterstützung der Vertriebs-Geschäftsleitung

Ihre Qualitäten

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung im Bankwesen oder Finanzdienstleistungsbereich, mit Berufserfahrung und waren bereits im Finanzvertrieb (B2B oder B2C) tätig
- Sie verfügen über gute Kenntnisse in Microsoft Office (Word, Excel, Power Point)
- Sie sind flexibel und motiviert überdurchschnittliche Leistungen zu erbringen
- Sie sind kommunikativ und haben Spaß im Umgang mit Menschen

Wir bieten

- Festanstellung
- Arbeit in einem motivierten und dynamischen Team
- Spannende Tätigkeiten mit neuen Herausforderungen
- Attraktives Festgehalt und zusätzlich leistungsbezogene Vergütung
- Ggf. Firmenwagen mit Privatnutzung
- Schöner Arbeitsplatz im Herzen von Cham



Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an Herrn Jürgen Kestler: juergen.kestler@solvium-capital.de